

Nyt fra

MønsBank

140 år - siden 1877

www.moensbank.dk

NR. 2 - 2017

Eksportsucces fra Sydsjælland

Bildrenge fra Næstved har skabt et landsdækkende IT-system, som nu også er solgt til svenskerne



Fordelene fortsætter

Møns Bank har succes med Plus-pakken, hvor både erhverv og private får gratis ydelser, kontante rabatter og eksklusiv adgang til aktuelle tilbud og oplevelser

Velkommen til kunde nr. 20.140



Et pudsigt tal, men i år står *alt* i jubilæets tegn, når Møns Bank runder sine 140 år

Temamøder om investering

Mød fire spændende investeringsfolk i Næstved, Præstø, Stege og Vordingborg

Hurra for Bilkredit

Det traditionelle billån har fået konkurrence fra bankens nye tiltag, *Bilkredit* – det er Dennis Jørgensen på Stevns rigtig glad for



140 biograf-billetter er klar til udlodning!

Slutspurten er sat ind for 140 års jubilæet – så kryds fingre for, at du er en af de 140, der skal i biffen i Næstved, Præstø, Stege eller Vordingborg

Banken med stærke relationer – værd at anbefale

140 års jubilæet fortsætter i fin stil

Nyt fra Møns Bank

udgives af

Møns Bank A/S
Storegade 29
4780 Stege
Tlf. 55 86 15 00

www.moensbank.dk
post@moensbank.dk
CVR-nr. 65 74 60 18

Ansv. redaktør

Marketingchef
Susanne Bille Jensen

Redaktion, layout og dtp

PR-konsulent
Carl Henrik Paulsen

Fotos

Patrick Kirkby, Lene K,
Carl Henrik Paulsen m.fl.

Billedbehandling

VISUEL Grafisk
v/ Martin Jensen

Tryk

Sangill Grafisk I/S

Oplag

76.500 stk.

Redaktionen sluttet

25. august 2017

Næste udgave

Februar 2018

Solidt halvårsregnskab og fortsat fremgang i Møns Bank, som har rundet en milepæl i form af kunde nr. 20.140



Mange nye kunder har fundet vej til Møns Bank i løbet af 1. halvår, og midt i sommerferien landede kunde nr. 20.140, som vi i anledning af vores 140 års jubilæum bød velkommen med en overraskelse.

Du kan møde den heldige familie her i bladet – tillige med syv andre kunder, som hver på deres måde også er tilfredse med Møns Bank. Der er malermesteren, fåre-avleren, pensionisterne, osteopaten og bilfolket, og der er Plus-kunder, som ikke alene har gratis hverdag, men også hvert halve år er med i konkurrencen om et par weekend-ophold.

140 år og i fin form

Vores halvårsregnskab viser en tilfredsstillende udvikling med god tilgang af nye kunder, og vi har opjusteret vores forventninger til året som helhed med 5 mio. kr.

Det er et fint udgangspunkt til at fortsætte festlighederne i anledning af vores

jubilæum. I første halvår har vi budt på både golf, musical, opera, idrætspriser med underholdning, rejse og håndboldkamp – og nu sætter vi blandt andet 140 biograf-billetter på højkant. Det er en konkurrence, hvor der er gode chancer for at vinde...

Historien om Møns Bank er god, og den nyeste del handler jo om den udvikling, som banken har gennemgået med etablering af filialer i Næstved og Vordingborg, og oprettelsen af Møn Direkte, som betjener kunder, der bor uden for områder med filialdækning.

Alle steder er vi blevet rigtig godt modtaget, og det viser, at der både er plads til og behov for den lokale bank.

Vi tror på, at det er vigtigt at møde kunderne i øjenhøjde, tale et forståeligt sprog og være fleksible i forhold til kundernes ønsker. Vi har samtidig stor fokus på tilgængelighed og er klar til at mødes, når det passer *kunderne*.

Investering som alternativ til rente

Et varmt emne i disse år er, hvordan man egentlig får noget i afkast af sin opsparing, og her kan jeg anbefale at besøge en af vores fire tema-aftener, som vi afvikler i Næstved, Stege, Præstø og Vordingborg.

Vi har valgt at sætte fokus på nogle af de store virksomheder i Danmark, som møder op med deres investor-ansvarlige, ligesom bankens formuerådgivere vil være til stede og orientere om Formuepleje.

Velkommen i Møns Bank!

Flemming Jensen
Bankdirektør





➤ **Kunderådgiver Jannie B. Larsen (th.) var klar med en ekstra bonus til en ny familie i Præstø.**

Velkommen til kunde nr. 20.140

Et pudsigt tal, men i år står *alt* i jubilæets tegn, når Møns Bank runder sine 140 år

Mette Knøsgaard og Jakob Nielsen havde egentlig ikke tænkt sig at skifte bank. De skulle bare sælge huset i Skovlunde og så flytte ind i deres nye hus i Præstø.

- Men så sagde ejendoms-mægleren, at der i Præstø kun er én bank, men at det til gengæld er en ægte lokal-bank, som laver individuelle løsninger og altid giver hur-

tige svar, fortæller Jakob. Det måtte vi prøve.

- Vi bestilte et møde og fik kontakt med Jannie, og det har været positivt lige fra Dag 1, tilføjer Mette.

Ekstra bonus

Familien besluttede sig for ikke kun at skifte bolig, men også skifte bank, når de nu var i gang. Og det gjorde de

Mette Knøsgaard og Jakob Nielsen har hænderne fulde til hverdag, både med børnene Frederikke og Pelle og hunden Egin, men nu bliver der mulighed for at slappe af i en hel weekend på Møn.

det magiske tal udløste et weekend-ophold – på Møn, så de også kan lære bankens ophavssted lidt at kende.

- Det var jo en ekstra bonus ud over at have fået en ny bank, smiler Mette.

- Men Frederikke og Pelle vil da nok hellere ha' et weekend-ophold hos farmor og farfar, skynder Jakob sig at tilføje.

Hunden, Egin, skal nok samme vej. Det er i øvrigt en særlig race, en *labraduddle*, der er fremavlet som særlig allergivenlig.

Nyt hus, ny bank – og måske ny bil

Mette er kok på Herlev Sygehus, og Jakob er slagter i Dagli'Brugsen i Skovlunde.

- Det er jo lidt langt fra vores nye bopæl, men vi har ikke noget imod at køre, og måske går vi også i banken og låner til en ny bil, nu vi er i gang, griner de nye Præstøborgere.

"Vi bruger Møns Bank...

...fordi de giver hurtige svar og er fleksible i forhold til vores ønsker."

på et heldigt tidspunkt. De landede nemlig i Møns Bank som kunde nr. 20.140, og



Bankens 140 års jubilæum er året igennem blevet fejret på mange måder – og der er flere tilbud i vente her i bladet og på www.moensbank.dk/140.



50 ÅRS JUBILÆUM

Lones store dag

Hver dag har været en fest, men nu er festen slut – Lone Rasmussen er gået på pension efter 50 år i Møns Bank

- Måske er det en tilsnigelse, at hver dag ligefrem har været en fest, men jeg er i hvert fald altid gået glad på arbejde, siger Lone Rasmussen.

Sådan har det været, lige siden den unge bankelev efter endt realeksamen begyndte i den daværende Møns Discontobank – som få måneder senere fusionerede med Møns Bank. Den 1. august 1967 var hun klar til at begynde sit arbejdsliv, og her startede lidt af en fest.

- Fusionen gjorde, at vi faktisk var for mange elever, så to af os blev sendt til Næstved og fik et år på Handelsskolen. Vi arbejdede ikke i banken, men læste – og festede, husker Lone Rasmussen.



Lone Rasmussen blev transporteret i Olsen Bandens originale bil og modtaget af sine kolleger på den røde løber.

Den personlige kontakt

Hun har været med hele vejen. Lige fra håndførte bankbøger og til vore dages højteknologiske løsninger, hvor kunderne i vidt omfang klarer sig selv.

- Men vi har nu stadig mange kunder, der er glade for den personlige kontakt, siger hun. Og den giver vi gerne, for tryghed er altafgørende, når det handler om folks penge.

Lone Rasmussen har arbejdet med værdipapirhandel siden 1973 og har også i en periode på 15 år været chef for området.

- Jeg har altid været glad for mit job, siger hun. Dette, at man går på arbejde om morgenen og ikke ved, hvad dagen kommer til at byde på.

Går markederne op eller ned, eller sker der et eller andet, som man bare

ikke kunne forudse. Dét er spændende, siger hun.

Internt i banken har Lone altid været kendt som den, der tager telefonen først.

- Når en kunde ringer, så er det vigtigere end alt andet, siger hun. I Møns Bank må kunderne aldrig føle, at de er et nummer i rækken. Det er heldigvis en værdi, som banken viderefører i alt, hvad den gør, tilføjer hun.

50 år med store omvæltninger

Meget er ændret, siden Lone begyndte i banken.

- I begyndelsen brugte vi oceaner af tid på at afstemme konti, beregne renter og klippe kuponer. Det var et hestearbejde – og altid en kamp mod uret at nå busen til Roskilde, hvor det hele blev bogført, fortæller hun.

Hvert årti har næsten budt på en lille revolution i, hvordan man arbejdede.

- Det var en stor lettelse, da bogføringen blev automatiseret, først med hulkort og siden med on-line bogføring, siger Lone. Også de store digitaliseringer af obligationer i Værdipapircentralen i 1983



og aktier fem år senere betød, at vi kunne arbejde på en helt anden måde.

I de senere år har især EU-regler sat rammerne for rådgivningen om værdipapirer. Det handler bl.a. om investorbeskyttelse.

- I dag investerer kunderne på et mere oplyst grundlag, og det er en god ting, siger hun.

De mange regler gør dog også hverdagen lidt mere bunden end tidligere.

- Det kan godt være, at det er knap så festligt, som det engang var, men jeg har aldrig overvejet en anden arbejdsplads, for der har altid været udvikling i mit job, siger hun.

Til Dronningen

Nogle siger, at man skal stoppe på toppen, eller mens legen er god, men hvornår er det?

- 50 års dagen for min ansættelse var dog en god anledning til at sige tak og farvel, siger Lone, som fylder 67 år i september.

Nu venter et besøg hos Dronningen og en tak for den belønningsmedalje, som hun modtog på den store dag.



Belønningsmedaljen med følgebrev studeres.

Møn-mekaniker Kasper Christensen som Benny og hans bror Christian Løvdal som Egon afhentede Lone Rasmussen – som Yvonne!



Erhvervschef Bart G. Roetink (t.h.) byder velkommen til Christian Jensen.

Christian vender hjem

Stærk erhvervsrådgiver er tilbage i Møns Bank

Det er en erfaren erhvervsrådgiver, som nu er tilbage i Møns Bank.

Christian Jensen er oprindeligt udlært i Møns Bank – tilbage i 1988 – og efter en årrække med rådgivning af erhvervskunder i den

finansielle sektor, senest i Danske Bank i Næstved, er han nu tilbage, hvor det hele begyndte.

- Man må sige, at det er en erfaren erhvervsmand, som nu har valgt at arbejde hos os, udtaler erhvervschef

Bart Roetink. Vi er glade for at kunne byde velkommen til Christian, som på flere måder vender hjem igen. Christian Jensen er 49 år og bor i Lendemarke med sin familie, Bente og to store børn.

Partnerskab gør en forskel

- I betjeningen af erhvervs-kunder lægger vi stor vægt på, at samarbejdet kan lige-stilles med et partnerskab, hvor vi medvirker til værdi-skabelse i virksomhederne, fortsætter Bart Roetink. Vi skal kort sagt være med til at gøre en forskel for kunderne, og det kan vi nu udbygge med Christians hjælp.

Christian Jensen glæder sig også til det kommende samarbejde.

- Møns Bank er inde i en meget spændende udvikling, hvor jeg ser frem til at anvende mine erfaringer fra tidligere, siger han. Samtidig er jeg fuld af respekt for den nærhed og det sæt af værdier, som kendetegner Møns Bank. Det er jeg virkelig glad for at være blevet en del af.

Christian Jensen kommer med en bred erfaring inden for rådgivning af erhvervs-kunder, bl.a. med salg, finansiering og leasing.

Flere nye ansigter

Sussie Wismarch Hansen Stege



Sussie er fra Nykøbing F. og er startet i banken som finanstraine, oprindeligt i Næstved afd., men nu i hovedkontoret i Stege. Sussie har tidligere arbejdet i forskellige servicefag.

Camilla Rasmussen Præstø



Camilla har arbejdet i flere forskellige jobs forud for ansættelsen i Møns Bank.

Camilla er fra Stensved og er også begyndt som finanstraine – i bankens afdeling i Præstø.

Anemarie Braad

Administrationen



Anemarie Braad er fra Karslunde og er begyndt som økonomimedarbejder i bankens hovedkontor.

Hun har i en længere årrække arbejdet som intern revisor i finanssektoren – og senest som administrator og compliance-officer i et fondsmæglerselskab.



Fåreavler Frank Hansen og hans bankmakker, Morten Villadsen fra Møns Bank i Præstø.

Får får får?

Nej, får får lam – og hundredevis af dem hjælper Frank Hansen hvert år til verden i et af Skandinaviens største fårebrug

- Hende her skal snart ud af børnehaven, siger Frank Hansen med et skævt grin til Morten Villadsen fra Møns Bank, der er kommet forbi for at se til bedriften. Bankmanden skal også holde kræet, der spræller levende.

- Hun vil gerne ud på markerne med de andre, forklarer Frank, som hvert år hjælper op mod 2.000 lam til verden i et af Skandinaviens største fårebrug, Vibygård Lam.

Fårene er samfundsnyttige. De æder ukrudt, ikke mindst den forhadte Bjørneklo, der for dem er en sand delikatesse! I stedet for maskiner holder fårene fx kløver- og frøgræsmarker fri for ukrudt, og det gør de så godt, at der er rift om dem fra adskillige marker over hele Sjælland.

Får på fodrejse

- Fårene går ca. 14 dage på en græsgang, før jeg flytter dem, siger Frank, og hvis det er under 10 km, foregår det ved, at mine Border Collies driver dem sammen, så vi alle kan gå på landevejen. Dét er nogle bilister sure over, men de fleste synes, at det er et herligt syn.

Frank og hans kone, Charlotte, er beskæftiget med får 365 dage om året – og har været det i 30 år. Heldigvis får de god hjælp af bl.a. et par walisere, når der skal klippes.

- Det er bestemt ikke for pengenes skyld, griner Frank, men når man nu skal ha' en bank, så ku' jeg nok ikke finde en bedre én end Morten, slutter han og sætter lammet ned, der hastigt springer væk.

Læs hele historien om Vibygård på www.vibygardlam.dk.

Hurra for Bilkredit

Det traditionelle billån har fået konkurrence fra Møns Banks nye tiltag, Bilkredit – det er Dennis Jørgensen i Store Heddinge glad for

Midt i Store Heddinge ligger *Stevns Klinik for Osteopati og Fysioterapi*, og det er ikke, fordi indehaveren Dennis Jørgensen har langt til arbejde. Faktisk er han altid på cykel.

- Men min kone er fra Tyskland, så vi har mange ture derned, og så er det vigtigt for os med en god bil.

Og det er det. Audi A3. Finansieret med en Bilkredit i Møns Bank. Et bevidst valg.

Livslang finansiering

- Det tiltaler mig især, at vi senere kan købe ny bil uden at spørge banken igen, siger han.

- Møns Bank har jo lavet det sådan, at man betaler for oprettelsen én gang for alle, og så kan vi skifte bil om et par år inden for den samme kredit. Det er virkelig en stor fordel.

Dennis går ikke ellers meget op i biler, men han

lægger vægt på at skifte dem ud, inden de kommer i "reparationsalderen" og koster både tid og besvær. Og ikke mindst penge.

- Bilen skal bare starte hver gang, siger han. Uanset, om vi skal til Tyskland eller rundt herhjemme.

Osteopati er på vej frem

- Det er faktisk fuldstændig med bilen som med kroppen. Den skal bare virke...

Det kan godt være, Dennis ikke går så meget op i biler, men til gengæld ved han rigtig meget om kroppen og de

"Jeg bruger Møns Bank...

...fordi der er stor tilgængelighed, og det er nemt at komme igennem med sine ønsker."

Fordele ved Bilkredit

- Fleksibel afvikling – færre omkostninger.
- Uforudsete udgifter kan dækkes via kreditten.
- Overskydende likviditet (indestående) kan bruges til i perioder at nedbringe kreditten.
- Udligning af de årlige udgifter, fx medfinansiering af forudbetalte abonnementer og forsikringer.
- Individuel og fleksibel sikkerhedsstillelse.
- Benzinkort kan tilknyttes kreditten.
- Samlet overblik over udgifterne til bil.
- Altid en kendt ramme at handle bil indenfor.

**140 års
jubilæumstilbud**

Uanset om du vil omlægge dit eksisterende billån eller oprette en ny kredit, opretter vi de første 140 Bilkreditter på **særligt attraktive vilkår** – læs mere og kontakt os via www.moensbank.dk/dyt

skavanker, der kan komme, når *mennesker* kommer i "reparationsalderen".

- Mennesker skifter man jo ikke bare ud som biler, og derfor er det vigtigt at holde os selv kørende så længe som muligt.

Dennis er uddannet osteopat, en behandlingsform, som endnu ikke giver tilskud herhjemme, men som i USA er en del af medicinstudiet, og i lande som Australien, Frankrig, England og Schweiz er statsautoriserede. Siden år 2000 har man kunnet få sin uddannelse i Danmark, så faget i dag er på vej frem og mere udbredt end tidligere.

- Det er en meget helhedsorienteret behandlingsform, forklarer han. Har du ondt i nakken, er det ikke sikkert, at jeg som osteopat skal koncentrere mig så meget om din nakke, men måske finde årsagen et andet sted i din krop. I al beskedenhed gør vi osteopater det ofte så godt, at vi sjældent ser patienterne ret mange gange – men at de senere kommer tilbage i andre sammenhænge, fordi de føler sig så velbehandlet.

Dennis har haft sin praksis i Store Heddinge i 10 år og har aldrig haft brug for at gøre nogen særlig indsats for at få patienter.

- Det går fra mund til øre, og faktisk har jeg ikke engang en hjemmeside, siger han. Men folk finder mig alligevel. Eller rettere os – for i lokalerne ved siden af holder

Mads til, som er fysioterapeut og en god sparringspartner i det daglige.

- Også en fodterapeut kan vi mønstre, så der er virkelig tale om en helhedsløsning, smiler Dennis.

**Lokalbanken
på Stevns**

Helhedsløsninger er sagen. Især, når der også er penge at spare.

- Som selvstændig kan ens indtægter jo være lidt svingende, men her er det rart med en bank som Møns Bank, der forstår at skabe helhedsløsninger, siger han. Bilkreditte er et eksempel på det, da vi selv i stort omfang kan styre afviklingen og betale mere i gode måneder og mindre f.eks. omkring jul og sommer.

- Et andet eksempel er vores huskøb, hvor banken også var en stor hjælp.

- Og så må jeg sige, at selv om banken ikke har en filial her på Stevns, så er det nok det tætteste, vi kommer på en bank, der vil de mindre lokalområder på Danmarks-kortet. Vi har Sabine Birker i Præstø afdeling som rådgiver, men ved, at banken også tager på besøg her i området, hvis man ønsker det.



Dennis Jørgensen går ind for helhedsløsninger, både i forhold til sit job som osteopat, og når det gælder bilfinansiering.

Det er i øvrigt Henrik Steen Hansen, som mange kender i forvejen, der ofte tager com-

puteren under armen og kører rundt på Stevns. Men det er jo en helt anden historie...

Sådan beregnes en Bilkredit

Den totale finansieringsramme:

- **Vægtafgift/grøn afgift**
- **Abonnementskredit**
(vejhjælp, FDM, Falck)
- **Vedligeholdelseskredit**
(buffer til repr. og dæk)
- **Forsikringskredit**
(bilforsikring)
- **Billån**
(lånebehov, inkl. evt. ekstraudstyr)



Når en aftale er en aftale

- Det betyder *alt* at ha' en bank, der kan rykke hurtigt, når vi står over for nye store entrepriser...

Malermester Willi Becke i Vordingborg er en travl mand. Derfor bruger han Møns Bank.

- Jeg har prøvet andre banker, men ærlig talt, så gider jeg ikke slås med flere end højst nødvendigt, siger han bramfrit.

Og den 2 m høje malermester er vant til at slås lidt for sine opgaver.

- Der er kamp til stregen om arbejdet i byggefaget, så vi har taget vores forholdsregler. Vi bruger prækvalificering, og det betyder, at vi er et hestehoved foran, når der skal bydes på nye opgaver.

Mærsk, Panum, Kastrup Lufthavn, Dong Energy, Nyboder, Køge Sygehus, flere kaserner og det nye fængsel på Falster er blot nogle af de steder, hvor

Willi Becke og hans folk arbejder.

- Vi har også en snes rammeaftaler, som gør det nemmere at komme i gang med arbejdet uden alt for meget papirarbejde.

Ringer direkte til filialdirektøren

- Jeg vil sige, at uden Møns Bank i Vordingborg og mit direkte nummer til Allan, så var der sgu nok nogle forretninger, der gik min næse forbi. Så jeg er glad for, at den lokale bank lever og har det godt!

**"Jeg bruger Møns Bank...
...fordi banken ligner mit firma, hvor kunden altid er vigtigst."**



- Du ringer bare, siger filialdirektør Allan Andersen (th.) til Willi Becke, som får entrepriser over hele Sjælland.



> Kim Koch og Martin Jensen har sat erhvervsrådgiver (i midten) stævne for at fortælle de seneste nyheder

Eksportsucces fra Sydsjælland

Bildrenge fra Næstved har skabt et landsdækkende IT-system, som nu også er solgt til svenskerne

"Bilernes facebook", kalder de det selv. Man kunne også sige *journalen*, for ligesom man kan slå sin journal op på nettet og se, hvad der er blevet fikset gennem tiden, ja, så kan man nu også se, hvad der er blevet fikset på en hvilken som helst bil -

hvis den vel at mærke er tilmeldt Digital Servicebog.

Dét er et halvt hundrede tusinde danske biler, og tallet stiger hver eneste måned. Og nu også i Sverige, for også *hinsidan* vil man gerne have styr på sine biler.

Bag Digital Servicebog står



Thomas Illum fra Møns Bank om Digital Servicebog.

ces land

tre bildrenge fra Næstved, som gennem et par hektiske år har satset både nattesøvn, familieliv og en god sjat penge på et projekt, som umiddelbart ligger lige til højrebenedet, men samtidig har krævet ufattelig viljestyrke.

Glem det!

- Alle sagde til os, jaja, det lyder fint nok, men altså... servicebogen ligger jo i handskerummet, og det bliver den

nok ved med, fortæller Martin Jensen, der er "hjernen" bag systemet.

- Jeg kalder Martin vores lokale *Steve Jobs*, for han nørder totalt og giver aldrig op, griner Kim Koch.

Martin og Kim er to af de tre iværksættere. Den tredje er Jens Pedersen. Sammen er de lykkedes med at få hul igennem til både bilbranchen, værkstederne, bilejerne og ikke mindst myndigheder og IT-systemer, som ellers er særdeles vanskelige at få til at trække i samme retning.

Blåstempling

Fordeleene er ellers nemme at få øje på: Bogen bliver aldrig væk, der er styr på alt fra forsikring og afgifter til syn og service – og så bliver det umuligt at snyde med kilometertallet!

- Vi har været rundt til virkelig mange for at få Digital Servicebog ud over rampen, og det store gennembrud kom med Dansk Bilbrancheråds anbefaling af os, siger Martin.

En del bilmærker har haft deres egne elektroniske servicebøger, men det er først med Digital Servicebog, at der er kommet et fælles system.

- Vi samler alle data og kommunikerer direkte med flere af fabrikkerne, fortæller Kim. En kæmpe fordel!

Banken som fødselshjælper

Digital Servicebog trækker på flere systemer, bl.a. synsrapporter og på Bilbogen, så man kan se, om der er pant i bilen. Med et enkelt nummerpladeopslag kan man se alt om bilen.

- Vi var aldrig nået dertil uden hjælp fra Møns Bank, fortsætter Kim. Ikke alene har banken hjulpet os med finansiering, men vi har også haft gavn af kontakten til bankens datacentral, BEC i



Digital Servicebog er på bare få år vokset fra en god idé til en blomstrende forretning.

Roskilde. Her har vi fået rigtig god sparring og hjælp til integration af de forskellige systemer.

Første udgave af hjemmesiden gik i luften i november 2015, og her to år senere er den suppleret med en app, så man som bilejer altid har styr på sine køretøjer. Det er nemlig også tanken på sigt, at Digital Servicebog – selvfølgelig – skal rumme cykler, motorcykler, campingvogne, både og fly...

- Vi kan ligeså godt tænke helhedsorienteret, tilføjer Martin med et smil.

Til Sverige

Onsdag den 9. august blev endnu et vendepunkt for de tre bildrenge.

Her underskrev de aftalen med den svenske bilværkstedsförening SFVF om at bruge Digital Servicebog fremover.

- Sverige er det første gennembrud, vi får i udlandet, men forventeligt ikke det sidste, siger

Kim. Også Norge er på vej, og flere andre lande har vist interesse.

Et kig på den internationale www.digital-servicebook.com viser, at succesen fra Næstved allerede nu kan tilgås på både dansk, svensk, norsk, tysk og engelsk.

- Vi kan ligeså godt være forberedte, siger Martin. Det kræver meget, når man vil ud i den store verden.

Og Martin går ikke på kompromis. Som forberedelse til forhandlingerne med svenskerne så han svenske serier i dagevis på sin computer.

- Det virkede, siger Kim med begejstring. Martin er en nørd, så nu kan han godt begynde at finde nogle afsnit af Skam!

"Vi bruger Møns Bank...

...fordi vi altid får hurtige tilbagemeldinger, super service og enestående sparring."



Digital Servicebog er ikke kun på nettet, men kan også downloades som app på telefonen, så man har nem adgang til sine bildata.

Fordelene fortsætter

Møns Bank har succes med Plus-pakken, hvor både erhverv og private får gratis ydelser, kontante rabatter og en eksklusiv adgang til aktuelle tilbud og oplevelser

50 aktier i Møns Bank. Det er alt, hvad der skal til for at få adgang til en lang række tilbud med rabat, som også er kombineret med kontante fordele i banken.

Gratis hverdag

Tanken er, at privatkunder skal kunne få *gratis hverdag*. VISA/Dankort bliver uden gebyr – og man kan gå til en hvilken som helst automat i landet og hæve gratis på sit Dankort eller VISA/Dankort. Også Netbank bliver gratis, både med hensyn til årsgebyr og i daglig brug.

Der er mange flere fordele med Privat Plus og Ung Plus,

bl.a. rabat på MasterCard med attraktive forsikringer.

Man får 50 % rabat på oprettelse af lån og kreditter og 25 % rabat på optagelse eller omlægning af boliglån i Totalkredit.

Endelig får man adgang til Aktionærkonto og bankens PlusLøn m/kredit til en rente på kun 5 % (ÅOP 5,7 %).

Oplevelser i vente

Som et ekstra plus åbner der sig en række særtilbud på PersonaleZonen, hvor man får rabat på alt fra brændstof og rejser til shows, teater og forlystelser samt webshops og fysiske butikker.

En tur i Zoo eller BonBon-Land, en rejse til USA, et højskoleophold på Møn, et aktuelt show eller teaterstykke... bankens Plus-kunder har mange tilbud med rabat at vælge imellem.

Dine fordele med Privat Plus og Ung Plus	Frekvens	Standard	Din pris
VISA/Dankort	Årligt	225,00 kr.	Gratis
MasterCard Debet Standard	Årligt	300,00 kr.	Gratis
Udbetaling i danske pengeautomater med Dankort/VISA	Pr. udbetaling	9,00 kr.	Gratis
Netbank - årlig afgift	Årligt	125,00 kr.	Gratis
Netbank - indbetalingskort og bankoverførsler	Pr. betaling/overførsel	3,00 kr.	Gratis
Netbank - sammedagsoverførsel	Pr. overførsel	3,00 kr.	Gratis
Netbank - straksoverførsel	Pr. overførsel	3,50 kr.	Gratis
Kontant valutaveksling (GBP, EUR, NOK, SEK og USD)	Pr. valuta	55,00 kr.	Gratis
MasterCard Guld	Årligt	895,00 kr.	450,00 kr.
MasterCard Platin	Årligt	1.895,00 kr.	1.395,00 kr.
Dokumentgebyr	Pr. dokument	1.200,00 kr.	600,00 kr.
Stiftelsesprovision	I procent af lånebeløb	2 %	1 %
25 % v/hjemtagelse og omlægning af Totalkreditlån	Pr. lån	7.900,00 kr.	5.925,00 kr.
PlusLøn m/kredit (ÅOP 5,7 %)	Årlig rente	Ikke muligt	5 %
Tilbud med fordele på 10-30 % af normalpris	Ugentligt	Ikke muligt	Gratis



Interesserede kan danne sig et indtryk af de mange tilbud, der er i vente, ved et besøg på hjemmesiden www.personalezonen.dk. *) Og på www.moensbank.dk kan man selv beregne, hvor meget man kan spare som Plus-kunde.

Særligt for Erhverv Plus

Erhvervskunder har ligeledes adgang til en række fordele, både i banken og via PersonaleZonen. Man får mulighed for at markedsføre sine tilbud til ca. 700.000 danskere, der er tilmeldt PersonaleZonen – og samtidig til en virkelig lav kontaktprijs, da fem gange e-mail markedsføring kun koster 3.000 kr.

Ring til Emilie Storm Petersen på tlf. 31 31 69 34 for at høre mere om dette tilbud.

Særligt for Ung Plus

Som nævnt er der kun et krav om 50 stk. Møns Bank-

Møns Bank har alle fordelene

To heldige vindere er enige...

For fem år siden skiftede Anitta Jensen fra Køge og hendes mand til Møns Bank – og sidste år gjorde Pia og Carsten Jannerup fra Næstved det samme.

- Vi har ikke fortrudt et øjeblik, siger Anitta. Vi får en enestående service, og det er bestemt ikke noget problem, at vi bor i Køge. Vi bruger Præstø-filialen,

og ellers ved vi, at vi også kan få besøg her i Køge.

Pia og Carsten Jannerup valgte Møns Bank i forbindelse med en hushandel.

- Fleksibilitet var ikke lige et nøgleord i vores gamle

bank. Så er det godt, at der stadig findes en lokalbank, hvor kunden er i centrum, siger Carsten.

Begge kundefar var heldige at vinde et weekendophold på Møn. 15. januar trækker Møns Bank igen et par heldige vindere blandt alle Plus-kunder, der er tilmeldt PersonaleZonen.

*) Prøve-Login til PersonaleZonen

Gå ind på www.personalezonen.dk og vælg Login. Brug dit telefonnummer i Email, efterfulgt af @moens.dk - fx Email: **55876543@moens.dk** · Adgangskode: **de161**

aktier i depot i banken for at blive Plus-kunde. Det gælder hver voksen i husstanden,

mens unge under 29 år alle er Plus-kunder, uanset om de har aktier.

50 stk. Møns Bank-aktier koster i skrivende stund ca. 10.000 kr. – og det er uden betydning, om man har dem i sine pensionsordninger eller blandt den øvrige opsparing.

Køb af Møns Bank-aktier
Møns Bank rådgiver ikke om sine egne aktier.

Banken handler kun egne aktier på basis af "Execution only". Det betyder, at handlen foretages på foranledning af kunden og uden egnethedsvurdering, jf. myndighedernes regler.

Dine fordele med Erhverv Plus	Frekvens	Standard	Din pris
VISA/Dankort	Årligt	225,00 kr.	Gratis
MasterCard Debet Standard	Årligt	300,00 kr.	Gratis
Udbetaling i danske pengeautomater med Dankort/VISA	Pr. udbetaling	9,00 kr.	Gratis
Netbank - årlig afgift	Årligt	600,00 kr.	Gratis
Netbank - indbetalingskort og bankoverførsler	Pr. betaling/overførsel	2,00 kr.	1,00 kr.
Netbank - sammedagsoverførsel	Pr. overførsel	3,00 kr.	1,50 kr.
Netbank - straksoverførsel	Pr. overførsel	3,50 kr.	1,75 kr.
Kontant valutaveksling (GBP, EUR, NOK, SEK og USD)	Pr. valuta	55,00 kr.	Gratis
Udbetaling af Euro i bankens pengeautomater	Pr. udbetaling	25,00 kr.	Gratis
MasterCard Guld	Årligt	895,00 kr.	450,00 kr.
MasterCard Platin	Årligt	2.195,00 kr.	1.625,00 kr.
Dokumentgebyr	Pr. dokument	1.500,00 kr.	750,00 kr.
Stiftelsesprovision	I procent af lånebeløb	2 %	1 %
25 % rabat på lån i Totalkredit og DLR, fx 1 mio. kr.	Pr. lån	9.300,00 kr.	6.975,00 kr.
Lancering af 5 elektroniske tilbud via PersonaleZonen	Årligt	Ikke muligt	3.000,00 kr.

Spar penge med selvbetjening...

...og endnu mere som Plus-kunde

Er du Plus-kunde i Møns Bank, åbner der sig en verden af fordele. Du får gratis hverdag og rabat, når du bruger banken.

At være Plus-kunde er ikke omfattet af noget abonnement eller et vist forretningsomfang. Vi stiller kun det ene krav, at du har 50 stk. Møns Bank-aktier i depot i banken. Det gælder dog ikke unge under 29 år, som alle er Plus-kunder.

Der er også penge at spare ved at betjene sig selv. I Netbank og på bankens hjemmeside har du mange selvbetjeningsløsninger, der gør det nemmere, hurtigere og billigere end at få personlig betjening. Her er nogle eksempler:

KONTOFORESPØRGLER

Du kan gratis følge saldo og posteringer på dine konti i Netbank eller Mobilbank.

BETALINGER

Det er billigere at lave overførsler i Netbank eller Mobilbank – og gratis for Privat Plus, der heller ikke betaler abonnement.

NY KONTO

Vil du oprette en ny konto, kan du gøre det gratis i Netbank.

UDSKRIFTER

I bankens automater kan du udskrive en kontooversigt og de seneste fem posteringer på alle konti. I Netbank har du flere muligheder og kan også få adgang til e-Boks.

VALUTA

Det er billigere at hæve Euro i bankens automater – og gratis for Plus-kunder.

KORT

Det er billigere at bestille kort i Netbank end ved personlig betjening. Privat Plus-kunder betaler ikke gebyr for VISA/Dankort og MasterCard Standard – og kan hæve gratis i alle landets pengeautomater (på VISA/Dankort). Endvidere halv pris på MasterCard Guld og Platin med forsikringer.

GLEMT PIN-KODE

I Netbank kan du gratis genbestille koden til dit kort.

FORMUEPLEJE

Privat Plus-kunder får rabat på betaling for Formuepleje samt halv pris på deludbetalinger.

Er du i tvivl, så spørg i banken – vi hjælper gerne!



IT-chef Lise Hansen.



Læg kortene ind i din telefon

Møns Bank er klar med den elektroniske tegnebog, My Wallet, så du kan betale direkte med mobilen

Bare hold mobilen hen over terminalen, så betaler du uden at skulle fiske kortet frem først.

Det er tanken bag My Wallet, som Møns Bank har lanceret, og som du downloader som en app til mobilen.

Her og nu kan du registrere Dankort, mens VISA/Dankort kommer med i løbet af 2. halvår. Det gælder også MasterCard til iPhone, mens Android-brugere allerede nu kan registrere deres MasterCard. Læs mere på www.moensbank.dk.



MobilePay MyShop erstatter MobilePay Business.

Modtag betalinger i MobilePay MyShop

Det er billigere – og så kan du modtage betalinger på 5-cifrede telefonnumre

Har du forretning og ønsker at modtage betalinger via MobilePay, er det nu både blevet billigere og nemmere. MobilePay har lanceret *MyShop*, hvor du hverken skal udfylde papirer eller investere i en terminal. Du bruger mobilen og til en lavere pris.

Tidligere fungerede MobilePay kun med et 8-cifret telefonnummer, men nu kan du også få et 5-cifret nummer, som gør det nemmere for kunderne at betale.

Du bestiller direkte på www.mobilepay.dk/myshop og er i gang kort efter.

Her kan du betale med



MobilePay

- Det giver god mening at gøre noget godt for andre

Møns Bank har været medsponsor på en ganske særlig cykel i Præstø MultiCenter

Filialdirektør Jan Friis Møller fra Møns Bank i Præstø var ikke længe om at sige Ja, da han fik en henvendelse fra Lars Hansen, initiativtager til projektet *Kør-med-ældre* i Præstø MultiCenter.

- Det var oplagt at støtte så livsbekræftende et projekt, især i vores jubilæumsår, siger han. Så nu ser vi nok nogle flere ældre i gaderne.

Lars Hansen kalder sig selv *cykelpilot* og fik ideen til projektet, da han selv havde et familiemedlem, som tidligere var rigtig glad for at cykle, men nu var dårligt gående.

Flere frivillige søges

- Vi fandt en gammel cykel, som blev shinet op, og så kom vi ud. Og pludselig var der mange andre, der gerne ville afsted, fortæller han.

Lars fik stabled et hold af frivillige cykelpiloter op, og så gik jagten ind på egnede cykler. Det har resulteret i, at centeret nu råder over i alt tre specialcykler.

- Og vi kunne godt bruge nogle flere, siger han. Både cykler og piloter er velkomne i MultiCenteret. Det giver rigtig god mening at gøre noget godt for andre...



Lars Hansen (siddende) demonstrerer Bellabike-cyklen.

Stor fremgang i hussalget på Møn og i Sydsjælland

Hovedstaden oplever ikke længere de største vækstrater i salget af boliger

Den største fremgang i hussalget skete i Vest- og Sydsjælland i 1. kvartal, nærmere bestemt 17,2 % i forhold til sidste år ifølge Danmarks Statistik.

- Det er godt at konstatere, at fremgangen på boligmarkedet findes i andre dele af landet end København, der ellers har fungeret som lokomotiv de seneste år, siger privatkundeforforsker Tom Lauritzen. Dermed bliver opsvinget på boligmarkedet mere robust, og samtidig kommer

det en større del af landets boligejere til gode.

Den positive udvikling skyldes blandt andet det fortsat lave renteniveau samt stigende beskæftigelse, som gavner danskernes økonomi i store dele af landet. Samtidig sker der en selvforstærkende effekt, når aktiviteten på boligmarkedet stiger.

- Ser man naboen sælge sin bolig hurtigt og til en forholdsvis god pris, kan det inspirere en til at gøre det samme, fortsætter Tom Lau-

ritzen. På den måde giver det næring til boligmarkedet, når handelsaktiviteten stiger. Det er i dén grad glædeligt for landets boligejere, da det giver liv til nye boligdrømme.

Priserne følger med

Vest- og Sydsjælland tager også førerpositionen på pristigninger. Boligmarkedsstatistikken fra Realkreditrådet viser, at priserne i gennemsnit er 8,5 % højere i 1. kv. end for et år siden, hvor det for hovedstaden er 4,9 %.

- At det nu i større grad er andre dele af landet, der trækker fremgangen, skal ses i lyset af forskelle i kon-

junktursituationen på tværs af landet, siger Tom Lauritzen. I og omkring hovedstaden har vi set fremgang på boligmarkedet i flere år, og antallet af handler er nu stort set tilbage på niveauet før krisen. I store dele af det øvrige Danmark har bedringen på boligmarkedet først for nylig bidt sig fast.

- Udviklingen er med til at sætte yderligere skub i boligmarkedet på Sydsjælland og Møn, og det kommer mange boligejere til gavn. Og for Møns Bank er det også positivt, da vi med en stærk markedsposition i området kan medvirke til, at endnu flere kan realisere deres boligdrømme. Går man med boligtanker og gerne vil vide om de kan realiseres, er man altid velkommen til at henvende sig i Møns Bank, slutter Tom Lauritzen.



Tag med til en helt speciel aften på Hotel Frederiksminde i anledning af Møns Banks 140 års jubilæum.

Gourmet-aften i Præstø

**God mad, god vin –
og god musik går
hånd i hånd på en
ganske særlig aften
i november**

Sidste år fik Hotel Frederiksminde sin første Michelin-stjerne. Et synligt bevis for, at køkkenchef Jonas Mikkelsen laver udsøgt mad.

Men rammerne er nu også noget særligt. Frederiksmi-



Jonas Mikkelsen i sit køkken.

de ligger idyllisk afskærmet af naturens favntag, 50 m fra Præstø Fjord. Udsigten fra den klassiske hotelbygning er enestående, og både inde og ude er alt ført tilbage til den originale romantiske stil fra 1890'erne.

I samarbejde med Møns Bank og i anledning af bankens 140 års jubilæum slår Hotel Frederiksminde dørene op for en rigtig Gourmet-aften. Det sker fredag den 17. november kl. 18, hvor indehaver Silje Brenna er klar til at modtage de op mod 100 gæster, som har lyst til at deltage i en aften ud over det sædvanlige.

Køkkenchefen diverterer med en lækker menu, der vil blive sammensat af de ypperste råvarer, som sæsonen kan byde på til den tid,

og aftenens underholdning er lagt i hænderne på vokalgruppen Real Moments.

Lokal vokalsang

Real Moments udspringer fra Næstved, men blandt de i alt syv soulsangere er der også et medlem fra Præstø, et fra Mern, et fra Fuglebjerg og et fra Karrebæksminde.

Koret har 10 års jubilæum i år og giver denne aften en god gang "Greatest Hits" fra hele deres karriere – og også

fra deres tidligere optræden i 2011 på Frederiksminde, hvor gruppen varmede op for Caroline Henderson.

Real Moments er inspireret af vocaljazz, som bl.a. kendes fra Manhattan Transfer og numre som *Operator* og *Blue Champagne*. På repertoire er også kendte numre i overraskende udgaver, fx *Det var en lørdag aften* i et imponerende swing-arrangement, *Shu·Bi·Dua's Tre Små Grise* med indlagte lydeffekter eller Coldplays stadionrocker *Viva La Vida*, her dog omsat til en inderlig hymne. Det gode, gamle SweDanes-nummer *Side By Side* leveres med blæsere og hele pivtøjet, alt dog frembragt helt uden instrumenter!

Endelig tager koret også livtag med store klassikere som *What A Wonderful World* og *Bridge Over Troubled Water* – fremført med både indlevelse og nerve.

Særtilbud til Plus-kunder

Plus-kunder i Møns Bank kan komme med til Gourmet-aftenen for 945 kr., mens andre betaler normalprisen på 1195 kr. – prisen er alt inkl. (velkomst, menu, vine ad libitum og kaffe m/avec).

Billetter kan bestilles efter først-til-mølle princippet på www.moensbank.dk/140 fra den 18. september kl. 10.



De har snart givet 100 koncerter: Lisbeth Scharling (sopran), Carl Henrik Paulsen (tenor), Carina Ballegaard (sopran), Thomas Andreasen (bas), Kristina Renault (alt), Jesper Kjærulff (tenor) og Majbrit Schroller (alt).



140 ÅRS AKTIVITETER

Temamøder om investering

Mød store danske virksomheder på besøg i Næstved, Præstø, Vordingborg og Stege

Hvor skal man placere sine penge, hvis man ikke er glad nok for bare at få dem opbe-

varet? Det er et godt spørgsmål i disse år, hvor renten er historisk lav, ja, nærmest



ikke-eksisterende på en alm. bankkonto.

Svaret kan være *Formuepleje*, hvor Møns Bank har præsteret gode resultater gennem årene. Se evt. på www.moensbank.dk/afkast.

Mød specialisterne

I et samarbejde mellem Møns Banks egne investere-

Formueafdelingen i Møns Bank har fingeren på pulsen og har præsteret gode resultater siden 2009.

ringsfolk og analytikere ude-fra inviterer banken til fire møder om investering. DSV, H+H og Bavarian Nordic er blandt de virksomheder, der stiller op med deres ansvarlige for investor relations.

Programmet vil fremgå af www.moensbank.dk/investor i løbet af kort tid. Møderne afvikles i uge 48 i Næstved, Præstø, Stege og Vordingborg, alle dage fra kl. 19-21.

- Det bliver fire meget forskellige møder, så man er velkommen til at deltage flere aftener, hvis man har lyst, siger investeringschef David Bentsen.

Det er gratis at deltage, og tilmelding skal ske efter først-til-mølle princippet fra den 25. september kl. 10 på www.moensbank.dk/140, hvor alle bankens jubilæumsaktiviteter er omtalt.

Se endeligt program på moensbank.dk/investor:

27.11.2017	Kl. 19	Hotel Vinhuset, Næstved
28.11.2017	Kl. 19	Café Mocca, Præstø
29.11.2017	Kl. 19	Møns Bank, Algade 86, Vordingborg
30.11.2017	Kl. 19	Hotel Præstekilde, Stege

Mere opera i Vordingborg

Møns Bank fortsætter 140 års jubilæet med en bonus til kunder, der ønsker at opleve Den Jyske Opera i Vordingborg

Lørdag den 18. november er der igen mulighed for en stor operaoplevelse, når Den Jyske Opera opfører *Elskovsdrikken* på Panteren i Vordingborg. Den berømte kærlighedskomedie er blevet endnu sjovere og mere fantasifuld, takket være den unge instruktør Harry Fehr.

Elskovsdrikken er tredje af foreløbig seks forestillinger i Vordingborg. Det er Teaterforeningen Bøgestrømmen, musikforeningen Cæcelia og Panteren, der står bag – og støttet af Møns Bank.

Gratis program og vin
Netop bankens engagement betyder, at kunder med et



betalingskort fra Møns Bank som bonus får det store operaprogram gratis samt et glas vin i pausen.

Operaen starter kl. 19.30, og billetter kan købes efter først-til-mølle princippet på www.moensbank.dk/140.

Mere i ærmet

Operaelskere kan også se frem til den næste forestilling fra Den Jyske Opera, *La Traviata*, der opføres i Vordingborg lørdag den 10. marts 2018 – og også kl. 19.30.

Nyt fra Møns Bank bliver husstandsomdelt i Askeby, Bogø By, Borre, Faxe, Faxe Ladeplads, Herlufmagle, Holmegaard, Horbelev, Kalvehave, Karise, Karrebæksminde, Klippinge, Langebæk, Lundby, Mern, Næstved, Præstø, Rødvig Stevns, Rønnede, Stege, Stensved, Store Heddinge, Strøby, Tappernøje og Vordingborg – fravalg af bladet kan kun ske ved at sige Nej til ugeaviser hos PostNord Danmark.

Adresseomdeles uden for ovennævnte områder til aktionærer, kunder og andre med relationer til Møns Bank. Fravalg af bladet kan ske på chp@moensbank.dk eller tlf. 55 86 15 31.

www.moensbank.dk

140 biograf-billetter er klar til udlodning!

Slutspurten er sat ind for 140 års jubilæet i Møns Bank – så gæt med og kryds fingre for, at du er en af de 140, der skal gratis i biografen...

Vælg selv, hvor du vil have din næste store filmoplevelse: Næstved, Præstø, Stege eller Vordingborg?

Møns Bank sætter 140 biograf-billetter på højkant som slutspurt i et jubilæumsår, der har budt på både golf, musical, opera, idrætspriser med underholdning, rejse, håndboldkamp og gourmet-middag...

Men nu skal du altså i biografen – hvis du er heldig og kan svare rigtigt på tre enkle spørgsmål.

Alle kan være med

På www.moensbank.dk/bio sender du dine svar senest fredag den 15. december.

kan være klar til de mange film, der traditionen tro har premiere 2. juledag.

Eller vent til næste år

Du kan også vente til næste år med din biograftur. Billetterne er gyldige helt frem til den 31. december 2018.

Direkte genvej

Scan eventuelt koden her og kom direkte til konkurrencen fra din mobiltelefon. Held og lykke!

